

訪問鍼灸マッサージ事業への参入を“真剣に”検討中のあなたに・・・

“非フランチャイズ型”
日本訪問マッサージ協会の
オーナー向け開業支援パックで
地域でお困りの高齢者から“ありがとう”を毎日言われる
ようなビジネスを提案します。
低初期投資・高収益を実現!

加盟金 **なし** ロイヤリティ **なし** エリア制限 **なし**



【無料個別相談会 開催決定！】

「セミナーには日程の都合で参加できないが、訪問鍼灸マッサージ事業に参入したい」「よく話を聞いてじっくり検討したい」という方に、1対1でご相談いただける場をご用意しました。

**無料の個別説明会
を今すぐ予約する**

個別相談会ではセミナーは行いませんが、「訪問鍼灸マッサージ オーナー開業支援パック」へのあなたの疑問・質問・懸念点など、他の人の目を気にすることなくあなたのペースでご相談いただけます。

なぜ今、訪問鍼灸マッサージ院の 起業が注目されているのか？

ここ数年、訪問鍼灸・マッサージはかなり認知されるようになってきました。そのため、このビジネスで起業する人も増えてきました。訪問鍼灸・マッサージは、これから起業するには最適のビジネスモデルです。

なぜなら、「人・施術」が商品なので、何かモノの仕入れなどは不要。高額な設備も不要で自宅の空きスペース開設できるので、お金をかけずに起業をスタートできるからです。

さらに「儲かるビジネス4原則」と言われる、

1. 小資本で始められる
2. 在庫がない
3. 利益率が高い
4. 毎月の定期収入が確保できる

これらを全て満たしているからです。

ですが実は、、、

“正しいやり方を知らない”でスタートすると大失敗して退場せざるを得ない

という方が多いのも事実です。

訪問鍼灸・マッサージ事業は素晴らしいものですが、起業するからには、ビジネスとして成立させなければ、全く意味がありません。

巷には独立開業をサポートする業者様がいろいろありますが、「とりあえずノウハウは教えます。後は自分で頑張ってください」というのがほとんどです。

これでは、訪問鍼灸・マッサージをビジネスとしてやっていくのはかなり難しいでしょう。せっかくこの業界への参入を目指す人が増えているのに、収益を上げられる人が少ない・・・これは、あまりにもったいない現状だと思います。

藤井は、そんな「訪問鍼灸・マッサージ院開業の現状を変えたい」と強く思っています。なぜなら、藤井自身が「訪問鍼灸・マッサージ」に出会って、人生が変わったからです。藤井がたくさんの治療院の開業サポートをしてきて、たくさんのオーナーを開業支援コンサルしてきて、人生が変わる人をたくさん見てきたからです。

そんな、人生を変えられるほどの素晴らしい訪問鍼灸・マッサージを、ビジネスとして「当たり前にあるもの」「誰もが知っているもの」にしたいと本気で思っています。

そんな想いを実現するために、訪問鍼灸・マッサージをビジネスとして成功させる「治療院オーナー」の育成をライフワークとしています。

訪問鍼灸マッサージ院の 独立開業を阻む 5つの要因

要因1：施術者採用ができないと思っている

業界を知らない、雇用の経験がない、そんな自分に国家資格を持っているような専門職の人材採用ができるだろうか？という心配は不要です。必要なのは、いかに求職者の目線に立った求人記事を出せるかどうかです。

要因2：患者さんの集客ができないと思っている

たとえあなたに営業の経験が全くなくても、たとえ築いてきた人脈に全く期待できなかったとしても、大丈夫です。楽な裏ワザは残念ながら存在しませんが、最も成果の出る方法・再現性の高い方法を実行すれば良いだけです。

要因3：同意書獲得ができないと思っている

全国 4000 人の患者様データから割り出された、取得率 88%という事実があることをご存知でしょうか。以前は一部の地域で同意書発行に対する圧力が強まった例もありましたが、受領委任制度の導入によってその問題がほとんど払拭され更に同意書取得が容易な環境が整っています。今後は、むしろ治療院側の対処法の違いが明暗を分けると言えるでしょう。

要因4：レセプト作成ができないと思っている

医療事務の知識がないとできない、保険者とのやり取りは相当面倒らしい、そんな先入観と苦手意識は一切捨ててください。医科・歯科・介護、柔道整復の保険に比べれば、訪問鍼灸・マッサージの保険請求は至ってシンプルなものです。作業をミスなく効率化するツールを使えば、さらに簡単にこなせるようになるでしょう。

要因5：多額の資金がないとスタートできないと思っている

高額な設備や在庫が不要な訪問鍼灸・マッサージ事業は、他の事業に比べて遥かに低コストで始められるのが大きな魅力です。それにも拘らず、業界未経験だからと多額の加盟金と引き換えに「開業」を買う必要は微塵もありません。

これら5つの要因をすべて解決するのが



です！

本サービスのサポート開始から回を重ねることで、実践に即したツールも洗練され、あなたが参考にできる成功事例も増え、サポート体制もさらに充実しています。

「訪問鍼灸・マッサージ院開業についてもっと詳しく知りたい…」

「訪問鍼灸・マッサージ院開業を本気で目指してみたいかも…」

「これまでの具体的な事例を聞いて、本当に自分にもできるのかどうか確かめたい！」

という方は、ぜひ無料相談にお申込み下さい。



なぜ、『オーナー向け開業支援パック』が成功せざるを得ない環境なのか？

あなたが成功せざるを得ない理由 1

すでに全国各地のオーナー達が実績を出している

“成果実証済み”の講座だから

時間は何よりも重要です。

なぜなら、失ったら取り返せるものではないからです。

この『オーナー向け開業支援パック』では、あなたがいち早く稼げる治療院オーナーになるように業界最高峰のプログラムを用意してあります。

藤井が2005年以来、訪問治療院開業支援というポジションで、資金や人脈なしで、全くのゼロからスタートアップした施術家たち、延べ全国3500人以上の方に対して指導してきた内容を、体系立ててまとめた集大成のプログラムです。

そして、すでに多くの『オーナー向け開業支援パック』導入オーナーが、すごい実績を出しています。
成果実証済みのノウハウが、治療院オーナーとして成長・成功のスピードをアップさせてくれるでしょう。

あなたが成功せざるを得ない理由 2

訪問治療院業界の最高峰から学べる

繰り返しになりますが、藤井は、2005年以来、何千人という人を見てきました。ゼロからスタートする方はもちろん、年商で億を超えるような訪問治療院の事例をたくさん持っており、訪問治療院立ち上げから運営を知り尽くしています。

そして「何が成功のカギか？」が分かります。これが藤井の強みです。それを直接アドバイスできる環境がこの「オーナー向け開業支援パック」です。

また、コンサル担当には藤井のもとで開業支援に携わってきた、訪問鍼灸・マッサージの開業を知り尽くしたスタッフがサポートを行います。

あなたのお悩みや不安を、スペシャリストがサポートし解消いたします。

あなたが成功せざるを得ない理由 3

実践重視×個別サポートが手厚い

ノウハウ・情報をただ一方的に教えて「はい、これでやってみてくださいね」のサポートではありません。

お伝えするノウハウ・情報をあなたが実際に実践し、治療院を開業し稼いでいくという現実的なカタチになるまで、あなたと一緒に手を動かしながらお教えする、徹底した実践型サポートを行います。

開業するまで、ファーストキャッシュを得るまで、売上を安定させるまで、様々な疑問や不安が浮かんでくるでしょう。

それらを私たちがあなたと一緒に、解決し、目標を達成していくためのサポート体制を用意しているのがオーナー向け開業支援パックです。

さらに・・・

「協会」として長期的なサポートも可能です！

訪問鍼灸マッサージ業界の先駆者と言われる藤井宏和がプログラムのすべてを監修し、訪問治療院オーナーとして起業するためのすべてを揃えました。

バックアップ、フォロー体制も整えてありますし、サポートスタッフも充実しています。『一般社団法人日本訪問マッサージ協会』として長期的フォローをしていきます。

早い段階で施術者・患者様を獲得できるノウハウも準備しています。ひとりぼっちで頑張る必要はありません。協会として、あなたを全面的にバックアップします。

オーナー開業支援で あなたが得られるものは・・・

☑成功確率の高い施術者採用ノウハウ



訪問鍼灸マッサージ院の運営において最も難しいのが、施術者の採用とされています。

当協会では、訪問専門の鍼灸師・あん摩マッサージ指圧師専用採用サイト「訪問治療ジョブ」を運営しております。専用サイ

トなので、確実に、訪問の鍼灸師・あん摩マッサージ指圧師からの応募を獲得したい治療院様に選ばれております。

これまでに、本部で 900 院の求人実績がございます！

その他、即実践可能な面接のしかた等の独自の採用ノウハウで施術者獲得をフォロー致します。

また、鍼灸マッサージ師との雇用契約に必要な雇用契約書テンプレートや業務委託契約に必要な業務委託契約書などのテンプレートをご提供いたします。

☑再現性の高い新規集患ノウハウ

当協会では、患者様と治療院様をお繋ぎする橋渡し事業を行っております。オーナー向け開業支援パックにお申込みいただいた方には、協会に依頼のあった患者様を最優先でご紹介させていただきます。

また、ケアマネ営業時に使用する各種ツールとテンプレートをご提供し、当協会が培ってきた集患のノウハウを余すことなくお伝えいたします。

300 名を超える当協会の養成講座卒業生も協会の提供する再現性の高い集患方法を実践し、皆さん患者様獲得に成功され売上を何倍にもしています。



患者0名 → **31名**、月商0万 → **90万円!**

患者0名 → **24名**、月商0万 → **71万円!**

患者0名 → **17名**、月商0万 → **50万円!**

☑ 同意書獲得ノウハウ

訪問鍼灸マッサージの経営で切っても切れないのが“同意書”です。

保険で治療を行うには、医師の同意書が必要です。同意書獲得に必要なツールやテンプレートをご提供させていただきます。

また、同意書ををお願いする医師に対しての対応テンプレート等も提供させていただきます。

☑ レセプト攻略ノウハウ



当協会には、訪問鍼灸マッサージ専用のレセコンソフト「オールインワンWEB」がございます。

実際にお使いの治療院様からは、「月末月初の事務作業が3日の

徹夜作業から3時間に短縮できた」など事務作業の効率化に成功されたお声をたくさんいただいております。

クラウド型ソフトなので、仮にパソコンが故障しても患者様情報などが消えることはありません。

また、遠隔サポートにて操作方法を一緒にご確認いただくことも可能です。制度改正時にも即座にバージョンアップ対応致しますので、データはそのままお使いいただけます。書類チェック機能搭載により、ミスなく返戻のないレセプトを作成いただけます。

その他、操作方法等お分かりにならない時は、当協会のオールインワンサポート事務局がその都度手厚くサポートさせていただきます。

☑️ 資金調達ノウハウ

ビジネスを展開していく上で、自己資金は出来るだけ使わずに他人のお金を使っていく（＝融資を受ける）戦略が鉄板です。

融資は、専門家にポイントを確認し、指導や助言を受けながら事業計画書を作成することで、希望する時期、金額、利率での借入が実現します。

当協会は、訪問マッサージ、訪問鍼灸業界に特化したコンサルティング実績とノウハウで具体的なアドバイスを行い、あなたの融資申請をバックアップしています。

☑️ 訪問治療院業界の最高峰 「藤井宏和」の経験・知識すべて

訪問マッサージ・訪問鍼灸業界の表も裏も知り尽くしている、日本訪問マッサージ協会代表・藤井宏和の成功ノウハウを惜しげもなく詰め込んだ、成果に繋がる、まさに業界特化の最高のクオリティとなっています。

**無料個別相談会には、
【参加者限定特典】があります。**



個別相談会にご参加いただいた先着 10 名様には、

『オープン半年で月商 70 万円を達成した

T オーナーとの特別対談動画 (57 分)』

をプレゼントします。このインタビューで語られている現役 T オーナーのリアルな苦労話や成功ストーリーから、あなたが理想とする治療院開業のイメージが実現に向けたビジョンへと、グッと近づくことでしょう。



日本訪問マッサージ協会 理事長

藤井 宏和

1976年7月2日生まれ。東京都墨田区生まれ、神奈川県小田原市育ち。

日本訪問マッサージ協会代表。

大学卒業後、一般企業へ就職するも、自分自身の交通事故の経験をきっかけに、「このままサラリーマンのままでは死ねない」と一念発起し、鍼灸マッサージ師を志す。整形外科、整骨院などでの修業を経て、2005年に東京都北区に小さな治療院を開業。

その後、近所に住む祖母の介護を契機に訪問マッサージに本格的に取り組む。

自身の経験を元に、小さな治療院が訪問マッサージを導入することで患者様に喜ばれながら安定した治療院経営を実現させる仕組みを構築。

そのノウハウを広めるべく、全国の治療院への経営指導にあたり、多くの治療院を成功へ導いている。

現在は、訪問マッサージの普及・啓発を目的とした日本訪問マッサージ協会を設立し、全国各地でセミナー・講演会などを開催しながら日々、訪問治療を行っている。



無料の個別説明会
を今すぐ予約する



一般社団法人

日本訪問マッサージ協会